チームで名刺共有
はじめましょう

新規契約でアカウント料10名無料



eight team

ビジネスのつながりをチームで活用する

© Sansan, Inc.

資料をご覧いただき、ありがとうございます。

本資料では、**Eight Team**の機能や活用方法、導入の流れについてご紹介いたします。

1. ご活用いただいている企業の声
2. Eight Teamの仕組み
3. 名刺の登録方法
4. Eight Teamでできること ① チームメンバーが交換した名刺の閲覧
5. Eight Teamでできること ② メモの共有
6. Eight Teamでできること ③ タグで分類
7. Eight Teamでできること ④ リストダウンロード
8. オプション機能のご紹介
9. ご料金プラン
10. ご導入の流れ
11. Sansan株式会社が提供する各サービスの違い
12. よくある質問

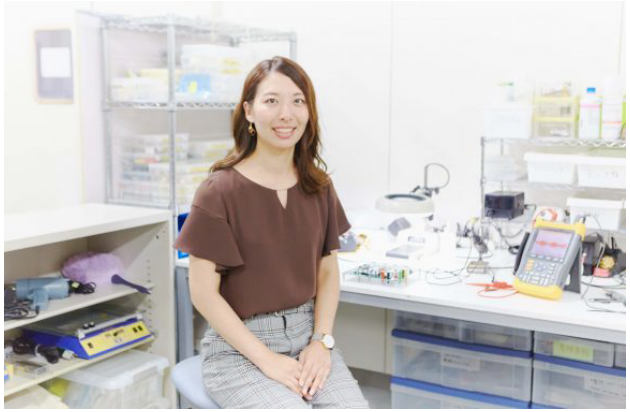
デジタル化・業務効率化の第一歩は、チームの名刺管理から

6,000社が導入を決めた背景をご紹介



名刺管理は属人化していました。名刺情報を会社として蓄積できていなかったのと、名刺に関して無駄な時間を減らしたく、**社内に利用者がいたEight**の検討を始めました。

株式会社アイテク



もともと別の名刺管理システムを使っていましたが、データの間違いや社外でデータの共有ができないといった問題があったため、**スマホで使えてデータ化精度が高いEight**の検討を始めました。

株式会社ワイズ・ラブ

Eight Teamの仕組み｜Eightを土台としたサービス

一緒に使うメンバーが名刺アプリ「Eight」を利用することで、名刺を共有



※名刺アーカイブ機能（オプション）
利用の場合。詳細はP10へ

名刺の登録は、お手持ちのスマホで撮影するだけ

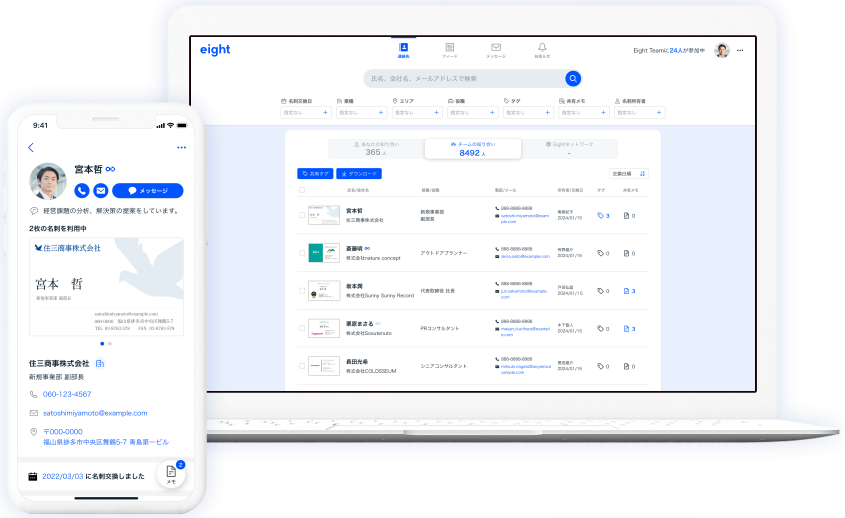
PCとスマホから撮影した名刺にアクセス











もちろんスキャナーでの
登録にも対応



Eight Teamでできること：① チームで共有された名刺情報を確認

名刺に記載の情報から検索できます

活用の流れ

1. 検索ボックスから名刺情報を調べる
2. チームタブに移動
3. チームメンバーがいつ誰と名刺交換をしたか確認できる





「青山」と検索。2022年1月30日にチームの長田光希さんが星拓也さんと会っていることがわかります。検索は、名刺に記載の情報全てで検索できます。

Eight Teamでできること：① チームで共有された名刺情報を確認

名刺交換したメンバーの名刺で絞り込む



活用事例



無作為な営業アプローチ手法ではなく、
以前からアプローチしたいと思っていた
企業と既にコンタクトがあるとわかり、
アプローチを行うことで新たなビジネス
チャンスが広がりました。

株式会社テクトレージ

Eight Teamでできること：②メモを共有

それぞれの名刺にメモを残し顧客とのやり取りを共有



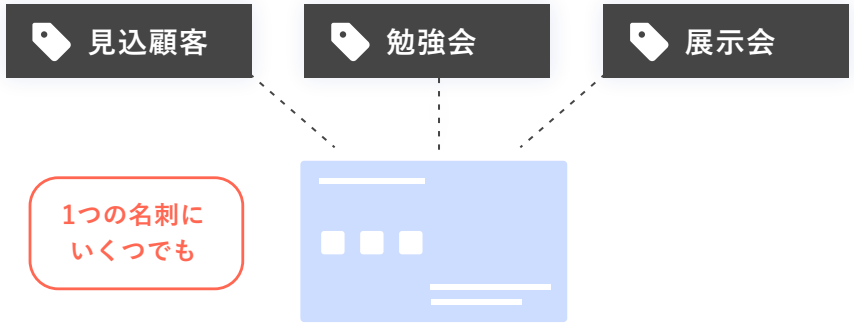
フリーテキストメモだけでなく、選択式項目を自由に設定することができます。
例えば、展示会出展のシーン。「営業マーケDX比較・導入展」のタイトルを作成し、タイトルに紐付く「興味のあるプロダクト」や「受注確度」などの項目を用意しておけば、整理して情報を蓄積できます。

※共有メモの情報はCSV形式でダウンロード可能



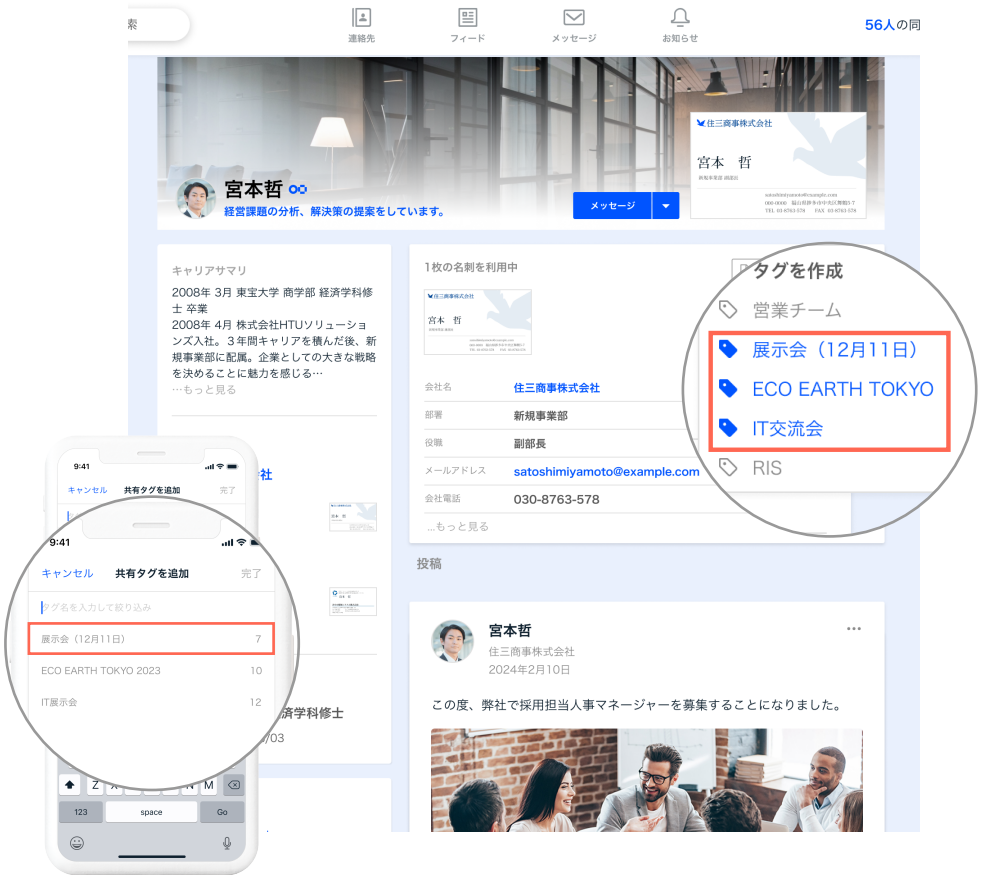
Eight Teamでできること：③タグで分類

見込み顧客や展示会などのタグをつけて整理できます



タグの利用の流れ

1. チームで共通のタグを管理者が作成
2. メンバーが名刺にタグを付与
3. 検索やCSVファイルで活用



Eight Teamでできること：④リストダウンロード

名寄せされた最新情報がダウンロードできます

ダウンロードしたリストは年賀状住所録やメール配信、他サービスへ連携でき、データ活用を促進します。



チームメンバー　名刺に記載の情報　名刺登録日　チームのタグ分類　共有メモ

ダウンロードできる項目

- ☐ 名刺所有者
- ☐ 姓
- ☐ 会社名
- ☐ 名
- ☐ 部署名
- ☐ email
- ☐ 役職
- ☐ 住所
- ☐ 項目
- ☐ TEL
- ☐ 共有メモ

など…

※全ての名刺情報のダウンロードも可能

活用事例



名刺登録数も導入前は会社全体で約8,000枚だったのが、今では約80,000枚にまで増えました。メール配信や顧客対応の向上により、問い合わせの数も年々増えてきています。

NDソフトウェア株式会社

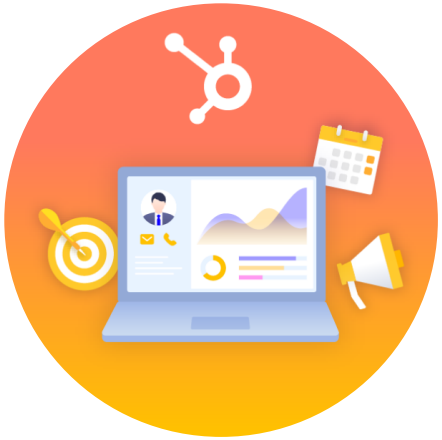
名刺データを使いこなすオプション機能のご紹介



おすすめ!

名刺アーカイブ機能

退職や異動などの都合で、チームから解除されたメンバーが持っていた名刺を残すことができます。
名刺情報を会社の資産として蓄積するために、保険として利用されることが多い機能です。



HubSpot連携機能

CRMツール「HubSpot」のコンタクトに名刺情報を同期することができます。
同期した名刺情報はHubSpotからのメール配信や営業支援として活用することができます。



kintone連携機能

業務改善ツール「kintone」に名刺情報を同期することができます。
最新の名刺情報をkintoneに反映し、案件管理や顧客管理に活用することができます。

Eight Teamのご料金プラン

	ライト	\おすすめプラン/ スタンダード	アドバンスト
月額利用料	¥19,800/月(税抜)	¥24,800/月(税抜)	¥29,800/月(税抜)
アカウント料	新規契約でアカウント料10名無料（11名以上の場合、1名あたり¥500/月(税抜)）		
こんな企業様におすすめ	ミニマムな機能のみで使いたい	退職者の名刺をチームに残したい	HubSpotに名刺情報を同期してマーケティングに活かしたい
基本機能	○	○	○
名刺アーカイブ機能	×	○	○
HubSpot連携機能	×	×	○

※契約期間は年契約です。途中解約は原則として承っておりません。
※アカウント料10名無料は契約期間中継続して適用されます。
※初期費用や名刺データ化費用にかかる費用はございません。
※お支払いは毎月の支払いとなります。年間払いは承っておりませんのでご了承ください。
※kintone連携機能はプランに加えて¥6,000/月（税抜）です。お申し込み画面でプランと合わせてご契約いただけます。

かんたん3ステップでEight Teamをはじめる

STEP 1

WEBで申し込み



STEP 2

一緒に使う
メンバーを招待



STEP 3

招待メールから
Eight Teamに参加

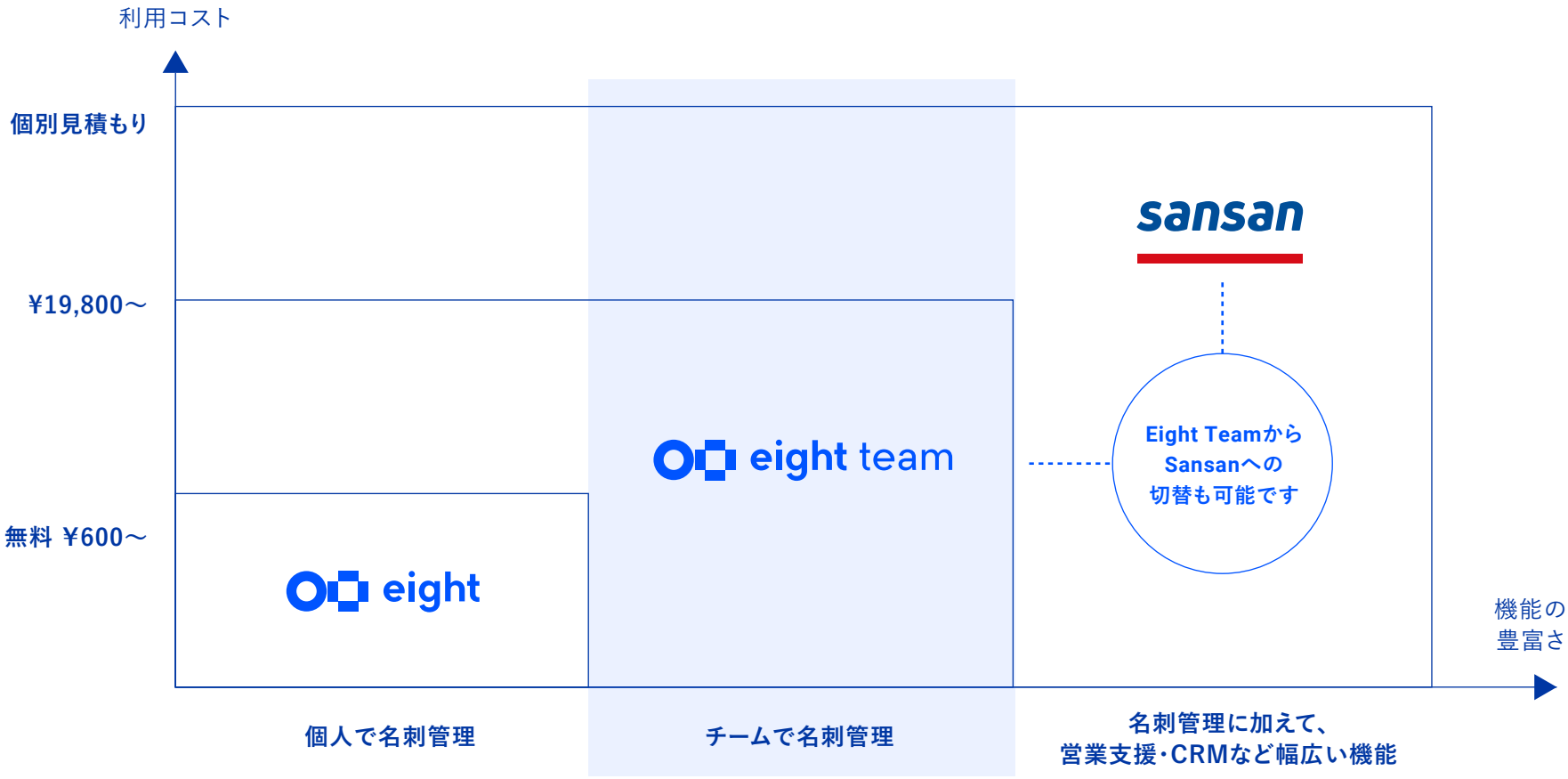


Eight Teamへのお申し込みは下記URLをクリック

https://go.8card.net/team/new

Sansan株式会社が提供するサービスの違い

まず手軽に名刺管理・共有をはじめるならEight Teamから



よくあるご質問

Q 契約期間はどのくらいですか？ また初期費用はかかりますか？

Eight Teamは年間契約です。中途解約はできませんのでご了承ください。また、初期費用はかかりません。

Q 利用開始日はいつからですか？ 月中の契約も可能ですか？

お申し込みいただいた日から利用開始が可能です。月中・月末にかかわらずお申し込みいただいた日から1ヶ月としてカウントいたしますので、いつ始めていただいても損はありません。

Q 管理者・チームメンバーはそれぞれ何が異なりますか？

お申し込みいただいた方が自動的に管理者になりますが、管理者を追加することも可能です。管理者はメンバーの招待・データのダウンロード・ご契約の確認ができます。権限の違いについての詳細はこちらをご覧ください。

Q 支払い方法は何がありますか？

「クレジットカード」か「銀行振り込み」からお選びいただけます。

Q 支払いサイクルについて教えてください。

詳細はこちらをご覧ください。

他に気になるところはありますか？直接担当へお電話のご相談も可能です


eight team